

SIGUIENTE ►

CASO DE ÉXITO

SECTOR DENTAL

Cómo estructuramos una
operación COMEX en un
contexto de deuda

EMPRESA DEL SECTOR DENTAL BUSCABA FINANCIACIÓN PARA SEGUIR CRECIENDO



**Distribuye productos de regeneración
ósea y tejidos especializados**





¿EL PROBLEMA?

**COMPAÑÍA BASADA EN UN
MODELO DE NEGOCIO
INTENSIVO EN CAPITAL**

Necesitaba 350.000 € para reforzar
su operativa exterior



EL OBJETIVO



CONSEGUIR UNA LÍNEA COMEX A PRECIOS BANCARIOS

Cuando la estructura es sólida, el precio
deja de ser un obstáculo.



LA PROPUESTA



PREPARAMOS UN **INFORME DE RIESGOS** SÓLIDO Y ARGUMENTADO

Diagnóstico financiero riguroso,
Justificación de la oportunidad y
Garantías concretas de repago





EL RESULTADO

- 1 350.000 € EN FINANCIACIÓN COMEX**
- 2 FLUJO INTERNACIONAL ASEGURADO**
- 3 EMPRESA EN FASE DE CRECIMIENTO**



**¿TE HAS VISTO EN UNA
SITUACIÓN PARECIDA?**

**SI ESTA HISTORIA
TE SUENA, HABLEMOS.**

